

目录

Contents

第一课 Lesson 1	建立联系 Establishing Relationship	1
第二课 Lesson 2	宴请 Entertaining Guests	10
第三课 Lesson 3	初次接触 First Contact	19
第四课 Lesson 4	购销意向 Intention of Buying and Selling	29
第五课 Lesson 5	价格洽谈 Holding Talks about Price	39
第六课 Lesson 6	品种与数量洽谈 Discussion about Variety and Quantity	49
第七课 Lesson 7	折扣与佣金 Discount and Commission	58

第八课 Lesson 8	支付方式 Modes of Payment	66
第九课 Lesson 9	交货与装船 Delivery and Shipment	76
第十课 Lesson 10	包装 Packing	85
第十一课 Lesson 11	保险 Insurance	95
第十二课 Lesson 12	海关与商检 Customs and Commodity Inspection	103
第十三课 Lesson 13	信用风险与管理 Credit Risk and Its Management	112
第十四课 Lesson 14	签订合同 Signing the Contract	121
第十五课 Lesson 15	追账 Demanding Payment of a Debt	130
第十六课 Lesson 16	索赔与仲裁 Claim and Arbitration	139
第十七课 Lesson 17	代理协议 Agency Agreement	149

第十八课 Lesson 18	网上贸易 E-Business	159
第十九课 Lesson 19	在国外推销商品的多种形式 Modes of Trade Promotion Abroad	168
第二十课 Lesson 20	广交会 Guangzhou Fair	177
英译课文 English Translations of the Texts		186
生词总表 Vocabulary List		251